

DIZ

Doepke-Info-Zeitung

kostenlose Kundenzeitung der Firma Doepke Schaltgeräte GmbH

**ELEKTRO
MARKEN**
STARKE PARTNER

ELEKTRO+

PREMIUM | **MARKEN**
Partner



IN DIESER AUSGABE

Wirtschaften in Krisenzeiten	1
Karriere bei Doepke	2
Digitale Messe	2

Strom sicher auf der Baustelle nutzen	2
Doepke-Vertrieb: Verkauf, Beratung, Teamwork	3
Unser Elektrofundstück	4

Sabiene auf Reisen	4
Zukunftstag bei Doepke	4
Aktuelles von der Baustelle	4



Wirtschaften in Krisenzeiten

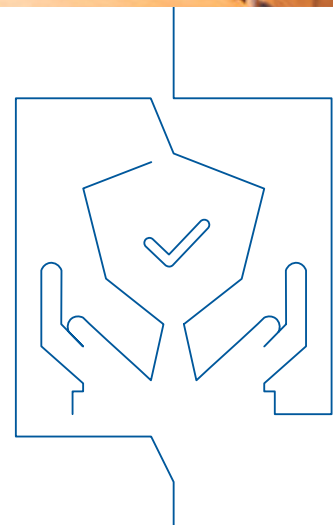
Wir leben in unruhigen Zeiten. Eine weltweite Pandemie und ein Krieg in Europa sorgen für Unsicherheit, steigende Energiepreise und gesprengte Lieferketten.

Das hat gravierende Auswirkungen auf die Versorgung mit Materialien, Energie und Rohstoffen und damit auf die wirtschaftliche Lage in Deutschland und weltweit. Unternehmen aller Branchen kämpfen mit Lieferengpässen auf dem Rohstoffmarkt, mit Unsicherheiten was die Energieversorgung angeht und den daraus resultierenden enorm gestiegenen Preisen.

Selbstverständlich macht diese Entwicklung vor der Elektrobranche nicht halt. Auch Doepke ist von Lieferengpässen bei Materialien und steigenden Energiepreisen betroffen.

Auch unser Unternehmen muss neue Lieferquellen erschließen und Preise verhandeln, muss Ausfälle von Zulieferern kompensieren und dabei die Produktion aufrechterhalten oder aufgrund der hohen Nachfrage sogar noch steigern. Das ist nicht immer einfach.

Trotz dieser widrigen Bedingungen und dem finanziellen und organisatorischen Mehraufwand ist Doepke verhältnismäßig gut aufgestellt. Die vorrausschauende Planung von Produktions- und Lagerkapazitäten, vor allem aber die langjährige vertrauensvolle Zusammenarbeit mit vielen unserer Lieferanten und Partner helfen uns dabei, die Herausforderungen dieser Zeit zu meistern. Dafür möchten wir uns hiermit bei Kunden, Lieferanten und Partnern sehr herzlich bedanken. ■



Eine Initiative
der Elektromarken

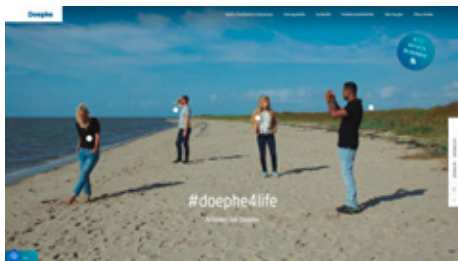
100%
MARKE

Karriere bei Doepke

Arbeiten, wo andere Urlaub machen

Doepke wächst. In den vergangenen vier Jahren hat sich die Zahl der Mitarbeitenden fast verdoppelt und noch ist kein Ende in Sicht. Aktuell sucht Doepke unter anderem neue Kolleginnen und Kollegen im Marketing, in der IT, in der Produktion und im Produktmanagement.

Auch wenn wir als Arbeitgeber einen großen Standortvorteil haben – Arbeiten, wo andere Urlaub machen –, ist es in unserer Branche nicht immer ganz einfach, die passende Fachkraft zu finden. Doepke setzt daher auf die unterschiedlichsten Formate: die klassische Zeitungsanzeige, Jobbörsen im Internet, Ausgänge in Fachhochschulen und Universitäten, Social Media, Radiowerbung und das eigene moderne Karriereportal karriere.doepke.de.



Außerdem investiert Doepke in die Experten von morgen und kümmert sich intensiv um die Themen Aus- und Weiterbildung sowie duales Studium. ■

— karriere.doepke.de



Digitale Messe

Unsere virtuelle Messeplattform Doepke Digital ist ab sofort ohne vorherige Registrierung über den folgenden Link zu erreichen:

— expo.doepke.de

Hier finden Sie zahlreiche aktuelle und wichtige Informationen rund um die sichere Nutzung von Strom und unsere Produkte. Es erwarten Sie virtuelle Themenstände, Videos, Online-Seminare und vieles mehr. Schauen Sie gerne rein! ■



ISQ HD:
prüfungsfest
& sicher

Strom sicher auf der Baustelle nutzen

Isolationsmessung ohne Abklemmen mit dem allstromsensitiven Fehlerstromschutzschalter DFS 4 B SK ISQ HD

- spart Aufwand und Zeit
- verhindert Abnutzung durch mechanische Beanspruchung
- keine Verfälschung von Messwerten durch die Elektronik
- HD-Ausführung schützt bei rauer Umgebung

Online-Seminare zum Thema Baustrom auf www.akademie.doepke.de und auf unserem YouTube-Kanal. ■



Doepke-Vertrieb: Verkauf, Beratung, Teamwork

Unser Vertrieb läuft nach außen selbstverständlich klassisch dreistufig. Im Inneren unterscheidet sich unser Unternehmen in seiner Struktur jedoch deutlich von Großkonzernen. Wir möchten Ihnen hier unsere Vertriebsbereiche mit ihren

verschiedenen Abteilungen vorstellen. Der Vertrieb unserer Produkte verläuft über den Elektro-Großhandel. Wir selbst arbeiten in allen Regionen im Außendienst mit Handelsvertretungen und unserem eigenen technischen Vertrieb. Die Bereiche Vertrieb

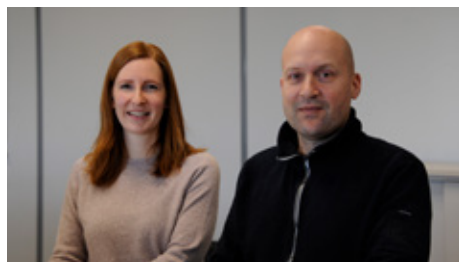
Deutschland mit seiner Bereichsleiterin Nicole Heyen und Vertrieb International mit seinem Bereichsleiter Gerhard Janssen sind damit die Schnittstellen zwischen dem Unternehmen und den Abnehmern unserer Produkte.

Der Innendienst

Der Innendienst ist die Schlüsselstelle: Hier kümmern sich sieben Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter um Anfragen, Abwicklung von Bestellungen, Auslieferungen, Reklamationen und alles was bei unseren Kunden und Partnern anliegt. Alle Kolleginnen und Kollegen haben feste Gebiete im In- und Ausland und arbeiten dabei eng mit unseren Vertriebsleitungen, Handelsvertretungen und technischen Vertriebsmitarbeitern zusammen. Die Kundengebiete werden also aus einer Hand betreut. Wer für welches Gebiet zuständig ist, können Sie in der interaktiven Landkarte auf der Doepke-Website unter „Kontakt“ sehen.

Diese Art des persönlichen Kundenkontakts ist uns sehr wichtig. Über Jahre hinweg sind dabei enge und persönliche Partnerschaften entstanden.

Die Produktionsplanung



Elke Blonn und Daniel Raue

Ein weiterer wichtiger Teil des Vertriebs ist die Produktionsplanung. Zwei Personen koordinieren je nach Bestellsituation und Beständen, was wann und in welcher Menge produziert werden muss, um Kapazitäten und Ressourcen bestmöglich auszunutzen. Das ist ein aufwändiger Prozess und geht nur Hand in Hand mit vielen weiteren Abteilungen.

So stellen wir sicher, dass jeder einzelne Kunde persönlich über den Innendienst schnellstmöglich Antworten über Verfügbarkeit und Lieferzeiten erhalten kann.

Der technische Vertrieb

Mit zwei Neuzugängen – Martin Kaden und Andre Koning – sind nun sechs Kollegen im technischen Vertrieb unter der Leitung von Stefan Davids tätig. Sie alle sind in ganz Deutschland unterwegs und arbeiten eng mit den jeweiligen Handelsvertretungen und den zuständigen Kolleginnen und Kollegen im Innendienst zusammen. Sie stellen unsere Doepke-Produkte vor, führen Kundens Schulungen durch, beraten vor Ort und führen Differenzstrommessungen mit DRCA 1 durch, beispielsweise bei Reklamationen. Auch sie sind jeweils für bestimmte Gebiete zuständig, die Sie der interaktiven Landkarte auf www.doepke.de unter „Kontakt“ entnehmen können.

Der technische Vertrieb Industrie

Der Bereich Differenzstrommonitoring unseres Produktportfolios ist besonders für Kunden aus der Industrie interessant. Zwei Kollegen stellen deshalb vor Ort Produkte speziell für industrielle Anwendungen vor und finden maßgeschneiderte Lösungen für jeden Betrieb.

Der Vertrieb International



Stefan Eilerts und Gerhard Janssen

Ein eigener Bereich ist der Vertrieb International. Zwei Kollegen sind für die kaufmännische und technische Betreuung des Kundenstamms im Ausland zuständig. Zu ihren Aufgaben zählen neben der Bestandskundenpflege und Marktbeobachtung unter anderem auch die Neukunden-Akquise und die Betreuung der beiden Doepke-Tochtergesellschaften Doepke UK und Doepke Middle East. ■



Der technische Vertrieb: Holger Meier, Wilko Stein, Ralf Bruns, Andre Koning, Nicole Heyen, Stefan Ahring, Mario Sembritzki (Leitung technischer Vertrieb Industrie), Florian Schmidt, Stefan Davids und Martin Kaden zusammen mit Geschäftsführer Andreas Müller



Unser Elektrofundstück

Ob Kabelchaos, kuriose Installation oder gar „Chindogu“ – unsere Elektrofundstücke haben eines gemeinsam: sie fallen auf und aus dem Rahmen. Chindogu ist übrigens japanisch und bedeutet „seltsames Gerät“. Gemeint sind letztlich Erfindungen, die die Welt nicht wirklich braucht, über die sie aber herzlich lacht. Wir möchten Sie zum Staunen, Kopfschütteln oder Lachen bringen und präsentieren deshalb regelmäßig unsere liebsten Elektrofundstücke.

Spektakulärer als er aussieht, ist dieser Leitungsschutzschalter. Er war viele Jahre lang in der Elektroverteilung eines privaten Atomschutzbunkers verbaut. Den Bunker hatte sich ein Physiklehrer selbst gebaut. Nutzen musste er ihn zum Glück nie. Vielen Dank an Richard Linzi für die Einsendung dieses besonderen Elektrofundstücks.



Sie haben auch ein unterhaltsames Elektrofundstück für uns? Senden Sie uns gerne ein selbst gemachtes Foto davon an:

kommunikation@doepke.de

Wichtig: Wir können leider nur Bilder berücksichtigen, die Sie selbst fotografiert haben. ■

Sabiene auf Reisen:

Konnichi wa aus Onna-son

Sabiene hat einen weiten Flug in den „fernen Osten“ gewagt und dann einem süßen Duft folgend in der Stadt Onna in der Präfektur Okinawa, Japan, eine Pause eingelegt. Hier wird die Beni-Imo Tart hergestellt – eine süße Spezialität aus roten Kartoffeln, die typisch für Okinawa ist. In dem schönen Gebäude hinter Sabiene kann man zuschauen, wie die Leckerei produziert wird, sie probieren und natürlich auch kaufen. Kenner sagen: Beni-Imo Tart ist ein Muss für alle Fans östlicher Süßigkeiten.



Die japanische Präfektur Okinawa besteht übrigens aus über 150 Inseln und liegt im Ostchinesischen Meer zwischen Taiwan und Japans Festland. Da hat Sabiene sicherlich noch einiges zu entdecken. ■

Zukunftstag bei Doepke

Am 28. April war es endlich wieder so weit: Der Zukunftstag (früher: Girl's Day) für Schülerinnen und Schüler konnte stattfinden. 16 Kinder und Jugendliche besichtigten zunächst unser Werk. Aufgeteilt in die Gruppen Allstrom, Fernantrieb und Dimmer wurden sie dann selbst aktiv: In der Abteilung Werkzeugbau gravierten sie ihren Namen in einen Flaschenöffner und lernten dabei das CAD-Programm kennen.



In der FI-Produktion bauten sie einen Fehlerstromschutzschalter als Spardose zusammen und in der Entwicklung wurde eine Schaltung für zwei LEDs gelötet.

Die Ergebnisse ihrer Arbeit durften die Schülerinnen und Schüler mit nach Hause nehmen. ■

Aktuelles von der Baustelle

Über unsere Bautätigkeiten haben wir ja bereits in der letzten DIZ ein bisschen berichtet. Den aktuellen Stand wollen wir Ihnen aber nicht vorenthalten. Die Halle für unsere Elektronikfertigung mit angeschlossenem Büro- und Sozialtrakt soll im Herbst fertig werden. Es wird nahtlos weitergebaut und eine baugleiche Halle direkt an das Gebäude angesetzt. Dort soll nach aktuellem Planungsstand unsere Auslöserfertigung einziehen. Die Fertigstellung des zweiten Bauabschnitts

ist für den Herbst 2023 geplant. Beim Bau haben wir großen Wert auf Nachhaltigkeit und erneuerbare Energien gelegt: Die Gebäude werden mit Erdwärme beheizt, es werden PV-Anlagen installiert und die Dächer erhalten eine Begrünung. ■



HERAUSGEBER

Doepke

Schaltgeräte GmbH
Stellmacherstraße 11
26506 Norden

E — info@doepke.de
T — +49 (0) 49 31 18 06-0
F — +49 (0) 49 31 18 06-101

www — doepke.de

SPRUCH DES QUARTALS

*Eine Reise von
tausend Meilen beginnt
unter deinem Fuß.
(Senri no michi
mo ippo kara.)*

Aus Japan

TERMINE/HINWEISE

E-Fachschulung Gebäudetechnik
16. – 18. August 2022, Rostock

Light + Building 2022
2. – 6. Oktober 2022, Frankfurt,
Halle 12.1, Stand A03

SPS – Smart Production Solutions
8. – 10. November 2022, Nürnberg,
Halle 4A, Stand 365

Doepke talk
14. Dezember 2022, online
Weitere Infos: www.akademie.doepke.de